

Formation

SCRIPT DE VENTES PUISSANT

ADOPTER UN SCRIPT DE VENTES PUISSANT POUR UNE MISE EN RELATION CLIENTS IMPACTANTE



DURÉE

1 jour (7h)



FORMAT

Présentiel



CIBLE

Intra-entreprise



BUDGET

475€ / j / participant
QUALIOPI prise en charge possible



PRÉ-REQUIS

Commerciaux confirmés



EFFECTIF

4 à 6 participants par session

Cette formation « **SVP** »
a pour objectif de permettre à
votre équipe commerciale :

OBJECTIFS

De réviser et appréhender les techniques de ventes B to B en intégrant l'intelligence émotionnelle et les fondamentaux du neuromarketing

De s'approprier un Script de Ventes Puissant et adapté à ses cibles clientes

De s'entraîner et maîtriser sa posture commerciale

3 POINTS FORTS

Améliorer

significativement son impact commercial

Affiner

& s'approprier son script de vente

S'entraîner

& maîtriser sa posture commerciale

Formateur

Philippe LIMOUSIN, dirigeant de Limcorp management, 27 ans d'expérience à des postes de commercial, manager et directeur des ventes dans l'industrie pharmaceutique vétérinaire. Formateur en relation client & performance commerciale. Coach professionnel certifié.



Limcorp
management 

Contact

Philippe LIMOUSIN
34 avenue de Riom
63430 Pont-Du-Château
06 33 46 52 11
contact@limcorp.fr



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'actions suivante : **Actions de formation**

Organisme de Formation:

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 84 63 04773 63 auprès du préfet de la région Auvergne-Rhône-Alpes et Certifié Qualiopi depuis le 22 décembre 2021