

FORMATEURS



Philippe LIMOUSIN

Formateur en relation client
& performance commerciale



Valentin BECMEUR

Coach en éloquence,
prise de parole & média training

FORMATION COMMERCIALE VENDRE EN VISIO

Formation à distance
790€ HT
par participant
2 jours - 100% digitale

OBJECTIFS

- Dominez les pièges et les contraintes de la visioconférence pour faire une très bonne première impression digitale
- Développez votre attractivité commerciale et tissez une relation authentique avec vos prospects, même par écrans interposés
- Adaptez vos stratégies et améliorez votre approche client à travers tout type de médias

7 POINTS CLÉS DU PROGRAMME

- 1. UNE FORMATION UNIQUE EN SON GENRE** maîtrisez les ressorts de l'éloquence et de la relation client en visioconférence et devenez un expert en visio-selling
- 2. 100 % FLEXIBLE** apprenez et intégrez à votre rythme les éléments de la formation grâce aux modules de e-learning
- 3. ORIENTÉE PRATIQUE** votre évaluation initiale et le suivi de votre progression se fait via l'enregistrement de visio-pitches individuels
- 4. PERSONNALISÉE** profitez d'un débriefing et d'une analyse individualisée de chaque visio-pitch
- 5. INTERACTIVE** participez + de 50% du temps de la formation en mode workshop / training
- 6. PROGRESSION GARANTIE** nous évaluons factuellement vos progrès réalisés et vous les observez sous forme «avant / après»
- 7. SUPPORTS RÉUTILISABLES** nous mettons à votre disposition une check-list et des outils spécifiques pour gérer vos prochains entretiens à distance

DURÉE

2 jours (14 h) répartis en 4 modules

- 3 demi-journées de formation en visio-ateliers
- 1 demi-journée en e-learning

PUBLIC

Cette formation qui mêle théorie et pratique s'adresse spécifiquement aux commerciaux et aux responsables grands comptes. Elle se déroule à distance par groupe de 6 à 9 personnes (intra-entreprise)

Formation à distance,
100% digitale.

Compatible avec le dispositif
FNE-Formation lié
au confinement et au
chômage partiel.



Contactez Philippe Limousin | 06 33 46 52 11 | contact@limcorp.fr

Cette formation « VISIO SELLING » est conçue et dispensée par Limcorp Management, Organisme de Formation.
Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 84 63 04773 63 auprès du préfet de la région Auvergne-Rhône-Alpes.

Limcorp
management